

Die 15 Bausteine des Verkaufserfolgs



Dieses außergewöhnliche Intensiv-Seminar richtet sich an Verkäufer im Außendienst, die sich weiterentwickeln und die erfolgreich sein wollen. Angesprochen sind sowohl erfahrene Verkäufer, als auch Personen, die in diesen fantastischen Beruf gerade erst einsteigen. Im Zentrum dieses Seminars stehen **die 15 entscheidenden Bausteine**, die für den Erfolg von ausschlaggebender Bedeutung sind. Ohne diese ist kein Erfolg möglich, mit diesen hingegen können Sie alles erreichen.

Seminar-Ergebnis

Die Teilnehmer

- werden für den Erfolg begeistert
- erkennen, welche Faktoren zielsicher zum Erfolg führen
- arbeiten intensiv an der Weiterentwicklung ihrer Persönlichkeit
- erarbeiten Schritt für Schritt ihren persönlichen Erfolgsplan

Aus dem Seminarinhalt

- Diese 15 herausragenden Bausteine führen Sie zielsicher zum Erfolg
- Die wahren Gründe, warum manche Verkäufer erfolgreicher sind als andere
- So werden Sie zu einer positiven Verkäufer-Persönlichkeit
- Welches ist das einfache 1 x 1 eines erfolgreichen Verkäufers?
- Wann ist ein Verkäufer wirklich erfolgreich?
- Dies sind die 4 tragenden Säulen für Verkaufserfolge
- Das machen Spitzenverkäufer anders
- Die größten Irrtümer im Verkauf
- So motivieren Sie sich täglich neu
- Was Begeisterung vermag
- So werden Sie zur Nr. 1 für Ihre Kunden
- Dies ist die wichtigste Voraussetzung, um erfolgreich zu sein
- Welches ist das notwendige Fundament für den Verkaufserfolg?
- Welches sind die Geheimnisse des weltbesten Verkäufers?
- So bauen Sie exzellente Beziehungen zu Ihren Kunden auf

Eckdaten

Seminardauer	2-tägig (16 UE)
Termin & Ort	offenes Seminar: Siehe Seminartermine, inhouse: Nach Vereinbarung
Kosten	offen: 760,- € inkl. MwSt. je Seminar und Teilnehmer, inkl. Businessdinner und Seminarunterlagen, inhouse: nach Vereinbarung
Kontakt	Hermann Wehrather Tel.: +49(0)821-56 78 861 eMail: info@hewecon.de