

# Meisterhaft Mitarbeiter führen als Verkaufsleiter



Dieses TOP-Seminar richtet sich an Verkaufsleiter, die durch exzellente Mitarbeiterführung Spitzenerfolge erzielen wollen. Das Seminar zeigt an vielen praktischen Beispielen, mit welchen Führungs- und Motivations-Strategien Mitarbeiter zu Bestleistungen geführt werden. Mit diesem Seminar tanken Sie Motivation für den Alltag.

## Seminar-Ergebnis

Die Teilnehmer

- lernen die wichtigsten Führungs- und Motivationsstrategien kennen
- lernen, wie sie Mitarbeiter zu Spitzenleistungen motivieren
- entwerfen ihr aktuelles Führungsprofil
- entwickeln ihren Fahrplan zum Führungserfolg

## Aus dem Seminarinhalt

- Das Fundament für den Führungserfolg
- Das Persönlichkeitsprofil einer erfolgreichen Führungskraft
- Die 5 Führungsprinzipien
- Die drei Eckpfeiler für den Führungserfolg
- Das machen TOP-Führungskräfte anders
- So machen Sie Ihre Verkäufer erfolgreich
- So stärken Sie das Selbstbewusstsein Ihrer Mitarbeiter
- Die Regeln für ein motivierendes Vorbildverhalten
- So motivieren Sie Ihre Verkäufer zu Spitzenleistungen
- Wie Sie die Persönlichkeitsentwicklung Ihrer Mitarbeiter forcieren
- Der vermutlich wichtigste Schlüssel bei der Mitarbeiterführung
- Der erfolgreichste Führungsstil
- Wie Sie Mitarbeiterwiderstände abbauen
- u.v.m.

## Eckdaten

<b>Seminardauer</b>	offen 2-tägig (16 UE) inhouse 2-tägig (16 UE)
<b>Termin &amp; Ort</b>	offenes Seminar: Siehe Seminartermine, inhouse: Nach Vereinbarung
<b>Kosten</b>	offen: 790,- € inkl. MwSt. je Seminar und Teilnehmer, inkl. Pausengetränke, Mittagessen und Seminarunterlagen
<b>Kontakt</b>	Hermann Wehrather Tel.: +49(0)821-56 78 861 eMail: <a href="mailto:info@hewecon.de">info@hewecon.de</a>